

Affärsutveckling – Institutionell försäljning

Om CB Fonder

CB Asset Management AB (CB Fonder) grundades 1994 och är ett fritt och oberoende förvaltningsbolag som står under tillsyn av Finansinspektionen. Bolaget förvaltar drygt 750 MSEK via två fonder: europafonden CB European Quality Fund och miljöfonden CB Save Earth Fund. Alla investeringar omfattas av ett etiskt och hållbart ramverk och bolagets förvaltningskoncept bygger på en långsiktig och verkligt aktiv förvaltning (oberoende av index). Vårt kontor är beläget i centrala Stockholm. Läs mer om oss och förvaltningen på www.cbfinder.se.

Arbetsuppgifter

Huvudfokus ligger på affärsutveckling och försäljning mot distributörer och institutionella investerare, där du förväntas förstå motpartens behov samt hur fonderna kan uppfylla det behovet och passa in. Du förväntas kunna hålla presentationer för större och mindre grupper, på egen hand och tillsammans med bolagets förvaltare, samt vara duktig på att bygga relationer. Anställningen är en heltidsanställning med start andra eller tredje kvartalet 2016.

Vad vi söker

Vi söker dig som har ekonomi- och/eller civilingenjörsexamen och intresse för den finansiella marknaden. Relevant arbetslivserfarenhet från institutionell försäljning är meriterande men inte ett krav. Du är social och har mycket god förmåga att uttrycka dig i tal och skrift samt stark drivkraft och vilja att ta egna initiativ. Vi är ett mindre team vilket kräver att du har god förmåga till nära samarbete.

Ansökan

Skicka din ansökan snarast möjligt, dock senast den 23 maj 2016, till info@cbfinder.se. Intervjuer kommer att ske löpande. Har du frågor om tjänsten vänligen kontakta vd Alexander Jansson, alexander@cbfinder.se.